

発注 & 見積がいつでもできる！お客様専用サイト



会員随時
受付中

SAKURA Webオフィスでは、製品の購入・加工から見積りまで、山櫻にご依頼いただく様々な業務をサイト上で行うことができます。Web環境があればいつでも、どこでも利用できるのも、テレワークやフレックスタイム制の導入時にもご活用いただけます。



24時間発注・土曜発送

24時間稼働しているのいつでも製品を発注できます。
土曜日も製品の発送を受け付けています。
※営業日はサイトに掲載されているカレンダーをご確認ください。



封筒加工サービス

封筒に印刷や口糊等の加工ができます。

過去2年間の加工履歴が確認できる

過去2年間に発注いただいた加工の履歴を確認できます。
前回のデータを使用しての再発注や改版での再発注も可能です。



お客様ご自身で見積り作成が可能

製品や色数などの仕様を選択するだけで封筒印刷/口糊加工の見積りを作成できます。
作成した見積りをご発注することも可能です。

山櫻からの見積りが確認できる

お客様からご依頼のあった特注封筒等を見積り履歴を確認できます。

見積りからご発注が可能です

作成・保存した見積りを受注された場合、
サイト上からご発注いただけます。
使用する印刷データの入稿もご発注と同時に行うことができます。

※印刷データの保管期限は2年間となります。



会員随時受付中 営業担当までお問い合わせください

裏面で導入事例をご紹介します ▶

封筒のラインアップの豊富さと 入稿データの確認作業の便利さに満足



株式会社ビズアップ

代表取締役社長 津久井 将信 様

創業:2006年9月

所在地:東京都渋谷区幡ヶ谷1-21-7 ART-1ビル2F

事業内容:ロゴマークに特化したデザイン業務、
その他デザイン業務

企業の顔となるロゴを専門的に制作しているデザイン会社(株)ビズアップ。これまでのクライアントは16,728社(2019年12月現在)にもものぼる。創業以来、業種も規模も異なる様々な会社のロゴ制作に関わり、そこから企業活動に欠かせない封筒や名刺などツールの制作にも携わるようになった。SWOへは月平均40件ほどを入稿し、主にロゴ入りの封筒の案件で利用しているという。そこで、SWO導入の経緯や利便性など、詳しく話をうかがった。

SWO入会の経緯

津久井社長:創業当初は個人事業主からの依頼が多かったのですが、徐々に企業の依頼も増え、それに伴い封筒や名刺の作成も頼まれることがありました。でも、はじめはあくまで「ロゴ屋」なのでロゴデザイン以外の仕事はお断りしていたんです。ところが、お客様は「どうしても」「頼むから」とおっしゃる。そこで、やむを得ずお受けするという形をとっていました。以降も特に封筒の依頼が増えたので、2013年ころには本格的に専門スタッフを配置して事業として展開することとしました。山櫻にお世話になっているのはそれからです。山櫻を選んだ理由は、ネットで数社を検索しホームページを見て印象に残ったことと、前職でも山櫻の製品を使っていたからです。そして2016年にはサービスを開始して間もないSWOに入会し、データ入稿をするようになりました。SWOの切り替え時のことは特に記憶がないので、問題なくスムーズに移行できたのでしょう。笑

SWOのメリット

松尾様:ビズアップではお客様の封筒をお作りする際、まずは白い封筒にロゴを配置したデータを作成し、イメージを共有します。その後、イメージに合う封筒を選んでいただくのですが、カラーの封筒を希望するお客様にはSWOで取り扱っているカラー封筒の中からご希望の色を選んでいただいています。当社で提案する封筒はすべてそろっており、普段使わないような封筒もラインナップされているので、品ぞろえには特に満足しています。

また、当社ではお客様とやりとりをするスタッフと実際に入稿作業を行うスタッフが別のため、入稿の際に実際のデータを見て間違いがないか確認できる点が助かっています。

ちなみに、問い合わせの際、担当営業の方がレスポンスよく対応してくれるのもありがたいです。取り扱っている製品が多い分、たまに私たちでは製品を探しきれないことがあるのですが、電話で聞くとすぐに答えてくれます。

今後も利用するにあたって、画像の見やすさなどを改善してくれたらもっと使いやすくなると思います。これからも期待しています。